



**Notre Division INDUSTRIE, recherche 1 TECNICO-COMMERCIAL (H/F)
pour l'activité DESTACO et VORTEC**

**Poste Basé en Ile de France (92) - CDI
Éventuellement Quart Nord-Est (suivant localisation du candidat)
(déplacements occasionnels quart Nord Est)**

FENWICK SAS, société fondée en 1862, est une entreprise française et familiale basée à Gennevilliers (92) spécialisée sur 3 domaines : Électronique, Marine et Industrie.

Depuis plus de 160 ans, notre activité consiste à distribuer du matériel industriel auprès de nos clients et à les accompagner au quotidien dans leurs différentes activités.

Le Service « Produits Industriels » de FENWICK commercialise les produits et assure le SAV complet des gammes DESTACO (bridage et serrage), IMAO (serrage), GECHTER (presses) et VORTEC (soufflage / refroidissement). Elle recherche un **TECNICO-COMMERCIAL Itinérant (H/F)** pour le secteur Nord-Est de la France.

Vos missions principales :

Responsable de la prospection et du suivi de notre clientèle et de son développement sur votre secteur, votre mission consistera à :

- assurer le conseil, analyser les besoins et proposer les produits de la gamme « Produits Industriels » (DESTACO, IMAO, VORTEC ou GECHTER) appropriés à nos clients et prospects ;
- argumenter auprès d'eux les avantages techniques de nos systèmes de bridages manuels et pneumatiques (DESTACO), de nos systèmes de refroidissement (VORTEC) ainsi que de toutes nos lignes de produits en général;
- développer les ventes directes sur le terrain ;
- remonter les informations sur la concurrence (marché, nouveautés) ;
- répondre aux appels téléphoniques de nos clients...

Vous intégrez une équipe de 3 personnes composée notamment d'un Chef de service, d'un technico-commercial et d'une assistante commerciale.

Issu(e) d'une formation Bac +2 technique ou commerciale (minimum), type **mécanique ou électrotechnique**, possédant idéalement une expérience dans les métiers de la distribution industrielle, vous avez une bonne connaissance des bureaux d'études, des réseaux de distribution et de la fonction commerciale.

Ou

Vous justifiez d'une expérience sur une fonction similaire en secteurs industriels très variés (électricité, sidérurgie, automobile, aéronautique...).

Vous vous définissez comme étant une personne organisée, autonome, dynamique et communicante. Vous êtes également rigoureuse et vous savez vous montrer disponible et accessible pour votre équipe.

Des déplacements occasionnels sont à prévoir sur le quart Nord Est de la France.

Utilisation courante du Pack Office (Word, Excel, Outlook, etc.)

Vous possédez un niveau d'Anglais minimum, **impératif** pour assurer, à terme, les liaisons avec les fournisseurs basés à l'étranger (Etats unis, Pays Bas, Allemagne, Japon, etc.).

Permis B indispensable

Formation aux produits assurée (prévoir notamment un ou plusieurs déplacement(s) en Allemagne).

Le poste étant évolutif, à terme le futur collaborateur pourra être amené à assurer la liaison directe avec les fournisseurs.

Le Poste est à pourvoir dès que possible.

Salaires fixe (selon profil) + partie variable significative + véhicule de fonction + Carte affaire + Prime d'intéressement + PERCO + participation employeur aux frais de repas. Télétravail en fonction de la charte en vigueur (2 jours maximum par semaine) et/ou en fonction de la localisation du candidat. Poste au forfait 218 jours (9 RTT) + 25 jours ouvrés de congés + congés ancienneté (selon statut et présence).

Si vous êtes motivé sur une fonction commerciale et que cette offre vous intéresse, merci de nous transmettre votre candidature (CV + LM + Prétentions) par courriel, à l'adresse suivante : recrutement@fenwick.fr