



Notre Division ÉLECTRONIQUE, recherche 1 TECHNICO-COMMERCIAL itinérant (H/F)

Poste Basé en Ile de France (92) - CDI avec déplacements fréquents sur l'ensemble de la France

FENWICK SAS, société fondée en 1862 est une entreprise française et familiale basée à Gennevilliers (92) spécialisée sur 3 domaines : Électronique, Marine et Industrie.

Depuis plus de 160 ans, notre activité consiste à distribuer du matériel industriel auprès de nos clients et à les accompagner au quotidien dans leurs différentes activités.

La division « Électronique » de FENWICK commercialise, installe et assure le SAV complet de différentes gammes de machines dédiées à l'assemblage électronique en France, au Bénélux, en Italie, en Espagne et au Portugal. FENWICK assure notamment la représentation exclusive des marques FUJI (leader mondial de l'assemblage de cartes électroniques CMS) et PEMTRON (machines d'inspection de cartes électroniques CMS) et recherche un **TECHNICO-COMMERCIAL itinérant (H/F)** pour la France.

Vos missions principales :

Placé(e) sous l'autorité du Responsable du département vous êtes garant(e) de la prospection et du suivi de notre clientèle ainsi que de son développement sur votre secteur. Vos missions consisteront à :

- développer sur toute la France une clientèle de PME et d'ETI industrielles spécialisées dans les domaines de l'assemblage et de l'intégration de produits électroniques pour la vente de machines destinées à la production électronique (placement de composants électroniques, inspection optique, etc.) ;
- assurer la promotion des équipements via les réseaux sociaux, magazines spécialisés, salons, etc. ;
- établir les offres technico-commerciales dans le respect des règles établies ;
- répondre aux appels téléphoniques et sollicitations de nos clients depuis le siège basé à Gennevilliers ;
- assurer le conseil, analyser les besoins et proposer les produits appropriés ;
- argumenter les avantages techniques de nos systèmes auprès des prospects et développer les ventes ;
- remonter les informations sur la concurrence (marché, nouveautés) ;
- assurer le suivi des commandes jusqu'au règlement.

Vous intégrez une équipe de sept personnes, composée d'un Chef de Service, de cinq Techniciens SAV et d'une assistante (pour la partie France).

Issu(e) d'une formation Bac + 4/5 type **mécanique, mécatronique ou électrotechnique**, possédant une expérience minimale de 5 ans dans la vente d'équipements techniques auprès d'une clientèle industrielle.

Ou

Justifiant d'une première expérience (5 ans) sur une fonction similaire en secteurs industriels variés (électricité, automobile, aéronautique, défense, etc.).

Vous possédez un bon niveau d'anglais, **impératif** pour assurer les liaisons avec les fournisseurs étrangers.

Vous vous définissez comme étant une personne dynamique, organisée, autonome et communicante. Vous êtes également une personne rigoureuse et savez vous montrer disponible et accessible pour votre équipe. Votre tempérament de chasseur(se) et votre sens du service client vous permettront d'exceller sur ce poste.

Des déplacements fréquents sont à prévoir sur l'ensemble de la France mais également à l'international de façon plus ponctuelle.

Utilisation courante du Pack Office (Word, Excel, Outlook)

Permis B indispensable

Formation aux produits assurée

Le Poste est à pourvoir ASAP

Salaire fixe + partie variable + véhicule de fonction + intéressement + Télétravail en fonction de la charte en vigueur

Si vous êtes motivé(e) sur une fonction commerciale et que cette offre vous intéresse, merci de nous transmettre votre candidature (CV + LM + Prétentions salariales) par courriel, à l'adresse suivante : recrutement@fenwick.fr