



Notre Division INDUSTRIE, recherche 1 TECNICO-COMMERCIAL itinérant (H/F) pour l'activité DESTACO et VORTEC

**Poste Basé en Ile de France (92) - CDI
avec déplacements sur toute la France**

FENWICK SAS, société fondée en 1862, est une entreprise française et familiale basée à Gennevilliers (92) spécialisée sur 3 domaines : Électronique, Marine et Industrie.

Depuis plus de 160 ans, notre activité consiste à distribuer du matériel industriel auprès de nos clients et à les accompagner au quotidien dans leurs différentes activités.

La division « Industrie » de FENWICK commercialise les pièces et assure le SAV complet des gammes Destaco (bridage et serrage), Imao (serrage), Gechter (presses), Vortec (soufflage / refroidissement), Finnsonic (nettoyage par ultrason industriel) ainsi que Kemet et Lapmaster (machine de rodage plan et de polissage). Elle recherche un **TECNICO-COMMERCIAL Itinérant (H/F)** pour la France.

Vos missions principales :

Responsable de la prospection et du suivi de notre clientèle et de son développement sur votre secteur, votre mission consistera à :

- assurer le conseil, analyser les besoins et proposer les produits DESTACO ou VORTEC appropriés à nos clients et prospects ;
- argumenter auprès d'eux les avantages techniques de nos systèmes de bridages manuels et pneumatiques (Destaco) ainsi que de nos systèmes de refroidissement (Vortec) ;
- développer les ventes directes sur le terrain ;
- remonter les informations sur la concurrence (marché, nouveautés) ;
- répondre aux appels téléphoniques de nos clients depuis le siège basé à Gennevilliers.

Vous intégrez une équipe de 4 personnes composée notamment d'un Chef de service et de deux chefs de produits.

Issu(e) d'une formation Bac +2 technique ou commerciale (minimum), par exemple type **mécanique ou électrotechnique**, possédant une expérience dans les métiers de la distribution industrielle ou de la carrosserie industrielle, vous avez une bonne connaissance des bureaux d'études et de la fonction commerciale.

Ou

Vous justifiez d'une expérience sur une fonction similaire en secteurs industriels très variés (électricité, sidérurgie, automobile, aéronautique...).

Vous possédez un bon niveau d'Anglais, **impératif** pour assurer, à terme, les liaisons avec les fournisseurs basés aux Etats unis, Pays Bas et Allemagne.

Vous vous définissez comme étant une personne organisée, autonome, dynamique et communicante. Vous êtes également rigoureuse et vous savez vous montrer disponible et accessible pour votre équipe.

Des déplacements occasionnels sont à prévoir **2 à 3 jours par semaine**, sur toute la France.

Utilisation courante du Pack Office (Word, Excel, Outlook, etc.)

Permis B indispensable

Formation aux produits assurée (prévoir notamment un ou plusieurs déplacement(s) en Allemagne)

Le poste étant évolutif, à terme le futur collaborateur pourra être amené à assurer la liaison directe avec les fournisseurs

Le Poste est à pourvoir dès que possible

Salaire fixe (selon profil) + partie variable significative + intéressement + véhicule de fonction. Statut Cadre. Télétravail en fonction de la charte en vigueur.

Si vous êtes motivé sur une fonction commerciale et que cette offre vous intéresse, merci de nous transmettre votre candidature (CV + LM + Prétentions) par courriel, à l'adresse suivante : recrutement@fenwick.fr